

Federación Nacional de Cultivadores de Cereales y Leguminosas – FENALCE- Informe mensual mercado de Fertilizantes Internacionales – Febrero 2010-

UREA: Al comienzo de esta temporada la urea no presentó comportamientos importantes ya que los compradores no estaban dispuestos a cancelar altos precios por el fertilizante, así mismo los vendedores esperaban tranquilamente la celebración del año nuevo Chino y el carnaval en Brasil ya que por causa de estas fiestas los negocios se limitarían notablemente. Al finalizar el mes los precios de la urea del mar Negro finalizaron a la baja entre los 270 y los 275 dólares por tonelada, al contrario que en Indonesia y el medio Oriente donde los precios fueron elevados y se vendió a 330 dólares por tonelada (FOB).

El debilitamiento del Euro frente al dólar y la cadena de invierno que se presentó a principio de mes en Europa ocasionó una reducción en la demanda de los cargos entrantes de Urea granular, estas transacciones disminuyeron el precio en aproximadamente 7 u 8 dólares por debajo del precio habitual, más adelante esta tendencia ocasionaría que los comercializadores adoptaran posiciones de venta en países como Turquía, que contemplaba una demanda con síntomas saludables; además los comerciantes siempre estuvieron atentos al precio del mes ocasionando una presión en el Yuhzni. En America latina se observo un clima complicado en la comercialización del fertilizante ya que las tarifas de flete de la urea desde los puertos del Báltico han sido muy altas en este mes, ya que los buques necesarios para este tipo de operación deben ser específicos para hielo. El valor del flete oscilo entre los 20 y 25 dólares por tonelada.

En medio Oriente los productores se encontraron muy cómodos en los meses de Febrero y Marzo, por ejemplo Sabic presentó una menor cantidad de urea disponible en consecuencia de una parada en la planta, Trammo vendió en este mes su primer carga de urea de Omán en Tailandia a un precio histórico de 340 dólares por tonelada e Irán ofreció PCC de urea granular de Estits, recibiendo ofertas de 305 dólares por tonelada, tomando al final la decisión de no vender.

El mercado norteamericano no presentó grandes movimientos en lo largo de este mes, explicado en parte por la conferencia de TFI que hubo en la Florida, las expectativas del mercado es que no halla suficiente demanda, ocasionando que los precios lleven una tendencia a la baja durante todo el mes. Los precios estuvieron ubicados entre los 316 y 320 dólares por tonelada.

Por ultimo en Asia los precios de la Urea son muy altos en consecuencia de la poca cantidad de oferentes, siendo China el único con capacidad de suplir la demanda pero aprovechándose de esto para dar precios de 320 dólares por tonelada FOB.

FOSFATOS: El mercado de los fosfatos presentó problemas de suministros de corto plazo en la primer parte del mes, por lo cual los precios en todo el transcurso del periodo tuvieron tendencia al alza, esta conducta en los precios no se había presentado desde el mes de Noviembre del 2009 cuando los precios se desplomaron notablemente. Al empezar el mes Pakistán ingresó al mercado mucho antes que India comprando dos cargas de DAP y una de MAP a un valor que fluctuaba entre los 540 y los 550 dólares por tonelada CFR, por otra parte en África se recibieron ofertas de 500 dólares por tonelada FOB.

En America del norte y Europa la demanda se desestímulo debido a los altos precios ofrecidos por los diferentes productores del mundo, sin embargo la demanda de India y Pakistán no se ha alterado ya que han realizado sus contratos de entrega a Marzo disminuyendo el volumen disponible para otros países del mundo. Este comportamiento nos muestra como el aumento del precio se sostendra durante todo el mes ya que al final del periodo los países latinoamericanos y Estados Unidos también empezarán a demandar lo necesario para sus cultivos.

Los mercados mundiales habían reducido en 2009 sus compras en 1 millón de toneladas de DAP/MAP en comparación al año anterior, es por esto que para este periodo se propusieron recuperar las ventas de los excedentes y consiguieron un buen aliado en el aumento de demanda de la India la cual pondrá a prueba la capacidad de cubrir la demanda por parte de los productores. Las expectativas que se suscitan para el próximo mes con base en los comportamientos acá descritos muestran como los precios subirán más, ya que los inventarios son bajos y la cantidad demandada seguirá siendo alta, fuera de esto se espera que a principios de Marzo regresen al mercado pequeños importadores que sin importar los volúmenes que puedan adquirir contribuirán a que el impulso hacia arriba de los precios sea mayor.

En America el comportamiento del mercado a principios de mes fue muy variado ya que al principio se concretaron negociaciones de venta de DAP a 475 – 480 dólares por tonelada FOB (siendo los principales clientes de estos embarques Pakistán y Australia con la adquisición de Agrifos/MissPhos). Luego de unas semanas la conducta cambio abruptamente mostrándonos negociaciones de DAP en 508-509 dólares por tonelada FOB, con aumentos de la producción de DAP de un 25% con respecto al año anterior.

AMONIACO: Empezando Febrero todas las ventas del fertilizante ya se encontraban comprometidas con negociaciones a precios FOB aproximadas a 350 dólares por tonelada en el puerto de Yuhzny, este hecho enmarcaría toda la conducta al alza durante el mes debidas a las presiones de demanda generadas por varios países del mundo. En todo el recorrido el Yuhzny se situó entre los 380 y 390 dólares por tonelada FOB, teniendo un comportamiento de decrecimiento en la mayor parte del mes que al final fue contrarrestado por una subida en los precios gracias a las ventas de Marzo y a los retrasos presentados en Estados Unidos. Por otra parte en Tampa el precio se encontró entre 425 y 450 dólares por tonelada FOB, influenciada al alza por la ausencia de oferta de Amoniacó exportable en Ucrania.

Al principio del periodo, en el Medio Oriente se recibieron varias solicitudes de países Europeos y de Estados Unidos para la venta de OCP Marruecos debido a la falta de disponibilidad de sus principales proveedores, en consecuencia grandes volúmenes

fueron comprometidos desde el medio Oriente bajo el amparo del los acuerdos Mitsui/Mitsubishi. A finales de Febrero los precios para las negociaciones de Abril se situaron en los 400 dólares por tonelada FOB.

En America el mercado estuvo tranquilo en las primeras semanas ya que los comercializadores estaban esperando la temporada de primavera para empezar su demanda por amoniaco, esperando que los precios de Tampa se elevaran en un futuro cercano acercándose a los 450 dólares por tonelada FOB. En las ultimas dos semanas el precio no vario con respecto a las estimaciones que se tenían ya que el clima frío retraso las labores en los campos del medio oeste de Estados Unidos, por lo cual se espera que la recuperación se de hasta la segunda parte del mes de Marzo

En Yhuzny los precios arrancaron en 300 dólares por tonelada FOB hasta llegar a los 350, comprometiendo la mercancía para comienzos de Marzo, el alza en los precios se basó en las restricciones de suministro observadas en el continente. Otras negociaciones importantes se llevaron con Turquía con unos precios de 415-420 dólares por tonelada FOB.

AZUFRE: La tendencia que podía seguir el mercado del azufre dependía fuertemente de la cantidad de demanda que se generara por parte de China, luego de los días feriados de celebración del nuevo año lunar, sin embargo en este periodo de expectativa se presentaron algunas negociaciones con este país a precios que oscilaban desde los 160 hasta los 200 dólares por tonelada CFR (precios influenciados por algunos envíos hacia el medio Oriente). Los niveles de inventario fueron altos y la demanda fue baja en la mayor parte del mes, sin embargo los precios no mostraban una depreciación por lo que los traders decidían ser entes pasivos, hasta que el mercado se estabilizara. Un ejemplo de esto se dio con los Chinos que no se sentían motivados para realizar compras a un precio de 180 dólares por tonelada, argumentando que era muy complicado adjuntar esta alza a los precios del consumidor final.

Los requerimientos presentados por India a principios del periodo ya habían sido atendidos, sin embargo la rigidez en la cantidad demandada por China al final del mes tuvo como consecuencia unas negociaciones con precios de 227 dólares por toneladas CFR, provenientes de Oriente Medio. En respuesta de estas tendencias asimétricas en la demanda de China, los comerciantes comenzaron a explorar nuevos mercados y se dieron cuenta que Brasil tenia muy buenas señales de crecimiento y demanda, pagando precios por encima de los 200 dólares por tonelada CFR.

En Europa el frío ocasiono problemas con la llegada de las embarcaciones Rusas, ya que el hielo inundo los puertos creando problemas en la descarga de los vagones, además no hay envíos provenientes desde Ust Luga ya que la distancia adicional en el transporte ha creado problemas a diferencia que si tan solo se hiciera desde el Mar Negro. Los únicos embarques que están llegando al territorio Europeo se han encargado de cumplir las cuotas comprometidas anteriormente, ocasionando un problema de escasez en los suministros, a diferencia de los provenientes de Kazajstán los cuales no han presentado mayores dificultades.

POTASIO: Las primeras semanas de Febrero mostraron que la comercialización del Potasio tenía niveles muy bajos ya que los productores solamente se estaban dedicando a cumplir los compromisos adquiridos anteriormente, además fue muy difícil recuperar los índices operativos luego de los periodos de recorte de producción en los últimos meses; para recuperar estas pérdidas era necesario implantar unos precios metas altos que ayudaran a generar alguna clase de rentabilidad.

Luego de algunas semanas fue posible la recuperación gracias al apetito mostrado por los países del Sureste Asiático quienes estaban dispuestos a pagar precios entre los 410-425 dólares por tonelada CFR, con ventas superiores a 150.000 toneladas de MOP, sin embargo los problemas logísticos persistieron durante este tiempo evitando que las cantidades enviadas fueran mayores. Al final del mes el mercado se fortaleció gracias a las venta de Canpotex hacia India de un suministro de 600.000 toneladas, lo cual genero que los precios del MOP en la zona Europea aumentaran en 12 Euros por tonelada.

En Estados Unidos los comerciantes han decidido implementar precios bajos para el MOP con el animo de frenar la competencia que se estaba presentando, básicamente en todo el mes los precios siempre estuvieron entre los 405 dólares por tonelada corta ex-terminal. Si se tiene en cuenta que la producción de Estados Unidos disminuyo en un 45% con respecto al año anterior, podemos entender porque los embarques aumentaron en 206%, teniendo como principales proveedores a IPC y PCC con 30.000 y 100.000 toneladas enviadas respectivamente.